



<https://exakt-personal.de/job/personaldisponent/>

## Personaldisponent (m/w/d) mit Schwerpunkt Vertrieb & Recruiting

### Arbeitgeber

Exakt Personal GmbH

### Arbeitspensum

Vollzeit, Teilzeit, Intern

### Arbeitsort

49074, Osnabrück

### Veröffentlichungsdatum

Juli 29, 2025

### Beschreibung

Sind Sie ein Kommunikationstalent mit einer Leidenschaft für Vertrieb und einem exzellenten Gespür für Menschen? Als Personaldisponent (m/w/d) bei Exakt Personal sind Sie das Herzstück unseres operativen Erfolgs. Sie managen den gesamten Prozess von der Gewinnung neuer Kunden über das zielgerichtete Recruiting bis hin zur optimalen Betreuung und Disposition unserer externen Mitarbeiter. In dieser abwechslungsreichen und anspruchsvollen Rolle gibt es keinen Tag wie den anderen – Sie agieren als Berater, Verkäufer und Personalmanager zugleich und tragen maßgeblich dazu bei, Menschen und Unternehmen erfolgreich zusammenzubringen.

### Zuständigkeiten / Hauptaufgaben

- **Aktive Neukundengewinnung:** Sie identifizieren potenzielle Kundenunternehmen, bauen proaktiv neue Geschäftsbeziehungen auf und überzeugen von unseren Personaldienstleistungen.
- **Bestandskundenbetreuung:** Sie pflegen und intensivieren die Zusammenarbeit mit unseren bestehenden Kunden und sind deren erster Ansprechpartner für alle personalrelevanten Anfragen.
- **Full-Cycle-Recruiting:** Sie führen den gesamten Recruiting-Prozess eigenständig durch – von der Erstellung aussagekräftiger Stellenprofile über die aktive Kandidatensuche (Active Sourcing) bis hin zur Führung von Vorstellungsgesprächen und der finalen Auswahl.
- **Disposition und Mitarbeiterführung:** Sie sind für die passgenaue Einsatzplanung, Führung und Betreuung unserer externen Mitarbeiter verantwortlich und stehen diesen als Vertrauensperson zur Seite.
- **\*\* Vertrags- und Angebotsmanagement:\*\*** Sie erstellen und verhandeln Verträge, erstellen individuelle Angebote und stellen eine lückenlose administrative Abwicklung sicher.

### Qualifikationen / Anforderungen

- **Ausbildung:** Eine erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder ein relevantes Studium (z.B. BWL, Personalmanagement).
- **Berufserfahrung:** Idealerweise mehrjährige Erfahrung in der Personaldienstleistungsbranche. Quereinsteiger mit

nachweisbaren Erfolgen im Vertrieb oder kundenintensiven Bereichen sind ebenfalls willkommen.

- **Vertriebsaffinität:** Sie besitzen ein ausgeprägtes Verhandlungsgeschick, Überzeugungskraft und Freude am Vertrieb und der Interaktion mit Kunden.
- **Menschenkenntnis:** Sie verfügen über ein exzellentes Gespür im Umgang mit unterschiedlichen Persönlichkeiten und können Talente schnell und treffsicher einschätzen.
- **Organisationstalent:** Auch in stressigen Phasen behalten Sie den Überblick, setzen Prioritäten und arbeiten strukturiert und ergebnisorientiert.
- **IT-Kenntnisse:** Sicherer Umgang mit MS Office; Erfahrung mit branchenspezifischer Software (z.B. L1, Landwehr) ist von Vorteil.
- **Mobilität:** Führerschein der Klasse B ist für Kundenbesuche erforderlich.

## Leistungen der Anstellung

- **Attraktives Gehaltspaket:** Eine leistungsgerechte Vergütung mit einem erfolgsabhängigen Bonusmodell, das Ihren Einsatz honoriert.
- **Firmenwagen:** Ein neutraler Firmenwagen, der Ihnen auch zur privaten Nutzung zur Verfügung steht.
- **Unbefristete Festanstellung:** Wir bieten Ihnen einen sicheren Arbeitsplatz mit langfristiger Perspektive in einem wachsenden Unternehmen.
- **Verantwortung und Freiraum:** Sie erhalten einen hohen Grad an Eigenverantwortung und die Freiheit, Ihre Ideen aktiv einzubringen und umzusetzen.
- **Tolles Team:** Es erwartet Sie ein kollegiales, dynamisches und unterstützendes Team mit flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen.
- **Karrierechancen:** Wir fördern Ihre berufliche Weiterentwicklung durch gezielte Schulungen und bieten Ihnen klare Karriereperspektiven.